

FAST RESULTS

KONSULENTBRANCHENS TOTALENTREPRENØR

Hvad vi gør for jer og hvordan vi gør det

Vi skaber resultater der er synlige på din bundlinie...

- Strategi
- Organisation
- Produktion
- Økonomi



[Inden du læser videre]

I foråret 2009 var finanskrisen på sit højeste. Jeg havde selv mærket den som adm. direktør i den IT-virksomhed, hvor jeg havde været i 9 år.

På det tidspunkt meldte spørgsmålet sig: "Kan jeg få hjælp udefra til at reagere pro-aktivt og mindske effekten af krisen?"

Tanken blev dog fejlet af bordet med: "Konsulenter er dyre, og der er ingen garanti for succes".

Derfor traf jeg en beslutning:

- Jeg vil lave et konsulenthus med fokus på bundlinieoptimering
- Der skal være et fornuftigt forhold, mellem de resultater vi skaber, og det kunden betaler
- Vi skal kunne tilbyde de kompetencer, opgaven fordrer
- Forandringen hos kunden skal holde efter, vi har afsluttet vores opgave
- Konsulenterne skal have prøvet de problemer på egen krop, de skal hjælpe andre med

På denne baggrund stiftede jeg FastResults ApS. Huset tæller i dag 4 konsulenter på fuld tid og 6 konsulenter med fast tilknytning til huset.

Hvad det er blevet til, og hvad vi kan gøre for dig, er det vi beskriver i denne folder.

God læselyst.

Med venlig hilsen

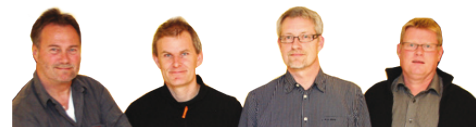
Jens Ole Lindberg
Adm. Direktør



[Om FastResults]

FastResults er et konsulenthus beliggende i Roskilde. Vi er p.t. 4 konsulenter på fuld tid samt 6 konsulenter med fast tilknytning til huset.

Vores kunder er typisk alle danske private eller offentlige virksomheder. For disse kunder løser vi ofte opgaver i udlandet.



Vores team

Svend Næstholt
Peter Rosendal
Jens Ole Lindberg
Claus Jørgensen

[Hvorfor os?]

Resultater på bunden

er vores fokus. Resultater der holder, fordi det tilførte forankres i organisationen

Det rette team

Vi tilbyder den optimale kompetence-sammensætning til opgaven

Leverancesikkerhed

opnår vi ved overlap mellem konsulenternes kompetencer

Kvaliteten

Ny viden tilføres og spredes i vores konsulentstab via bevidst og fastlagt metodik

Implementerings orienteret

og lavpraktisk. Vi har prøvet det på egen krop.

Værdi for pengene




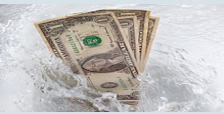
Derfor afspejler vores honorarmodel også de opnåede resultater



Resultater der holder

FastResults ser din virksomhed med nye øjne i helikopterperspektiv.

Hovedområderne er:

Strategi	Organisation	Produktion	Økonomi
<p>Vision/mission Strategiudvikling Målsætning Implementering Forankring</p>	<p>Kommunikation Teamudvikling Motivation Effektivisering Kultur</p>	<p>Produktionsoptimering Spild Energikomkostninger Fejlsporing</p>	<p>Økonomiske mål Lønsomhed Styreværktøjer Benchmarking</p>
 <p>Komme fra ord til handling Arbejde fokuseret på det der giver bedst værdi Alle arbejder mod vedtagne mål og gør det vedholdende Mål og forventninger er kommunikeret tydeligt</p>	 <p>Det der er kommunikeret ud bliver også efterlevet Sætte det rette team til at nå de satte mål Lederne har fokus på motivation, fastholdelse og tiltrækning De administrative rutiner giver reel værdi</p>	 <p>Den anvendte arbejdstid tilfører maximal værdi Medarbejderne er helt klare på deres rolle i værdikæden Opmærksomhed på unødigt brug af energi Opnåelse af fuld sporbarhed ved fejl</p>	 <p>Opnåede budgetter der er realistiske og holder Fokuserer på det der skaber bedst lønsomhed Viden om hvordan man står i forhold til konkurrenterne Opnået en kreditværdighed der modsvarer den reelle værdi</p>

[Ring til en ven...]

Selv om vi følger opgaven helt til dørs, står vi også til rådighed efter forløbet. Vi er klar ved telefonen for besvarelse af spørgsmål eller et godt råd. Det koster ikke ekstra, vi betragter det som en del af vores relation.

[Værdi for pengene]

Hos fastResults er vi bevidste om, at investering i konsulenter skal give resultater på bundlinjen. Derfor er et forløb hos os altid opdelt i faser. For hver fase har vi oplyst en pris og i samarbejde med kunden opstillet et økonomisk delmål for fasen. Denne metode sikrer, at kunden får tilført en værdi, der står i relation til investeringen.

Konsulentopgaver

Vores konsulenter arbejder i partnerskab med kunden, enten projektorienteret eller som interimledere. På de fleste opgaver er en af vores konsulenter projektleder og inddrager vores øvrige konsulenter efter behov.

Vi kan tilbyde ydelser pr. timebetaling, fast kvartalsabonnement, klippekort eller fast projektpriis.

Konsulentprodukter

Baseret på erfaring fra konkrete kundecases udvikler vi løbende produkter. Herved opnås genbrug af metoder og processer, der har bevist deres værd, så kunden ikke betaler for at få opfundet den dybe tallerken igen.

Eksempler på produkter:

- Fastholdelse af medarbejdere - også efter krisen
- Energiforbrug i produktionsvirksomheder gennem bevidsthed og synliggørelse
- Stop tyveri af arbejdstid - uden at indføre restriktioner

Se flere af vores produkter på vores hjemmeside eller kontakt os.

Kurser og workshops

FastResults udvikler hele tiden nye temaer, der gør dig skarp på helt konkrete emner og problemstillinger.

Vi afholder åbne kurser og kurser, der er tilpasset en bestemt virksomhed eller målgruppe.

Vores workshops afholdes altid med en god og konstruktiv dialog med deltagerne, der deltager aktivt under seancen.

Følg med på vores hjemmeside for at se hvilke kurser og workshops, vi tilbyder lige nu.

Nyhedsbreve

Med faste, korte intervaller udsender vi nyhedsbreve pr. mail

Nyhedsbrevene er gratis adgang til vores viden. Vi tager hver gang et konkret emne op og går i detaljer med det

Nyhedsbrevene udformes enten i tekst eller som videoindslag

Tilmeld dig på vores hjemmeside

www.fastresults.dk

hvor du også kan se de nyhedsbreve, der tidligere er udsendt



[Mission]

Vi arbejder målrettet med at skabe succes for virksomheder gennem fokus på bundlinieoptimering. Dette opnås ved at arbejde lavpraktisk og implementeringsorienteret med virksomhedens eksisterende færdigheder kombineret med vores redskaber og viden...

[Vision]

Vi vil være et "brand" inden for vores felt og anerkendte for at skabe resultater, der er synlige på kundens bundlinie...



- Det er virksomhedens formål at skabe den optimale bundlinie
- Det er mennesker, der skaber resultaterne gennem færdigheder og adfærd
- Det er ledelsens fornemste opgave at pleje den menneskelige kapital

"People make the place"

Hos FastResults tror vi på, at en virksomheds succes afhænger direkte af de ansattes færdigheder og engagement.

Traditionelt fokuserer virksomheder på procesforbedringer, struktur og teknologi for at være konkurrencedygtige. Men i praksis viser det sig, at de virksomheder, der evner at skabe et miljø præget af højt engagement, motivation, innovation og plads til selvstændig handlekraft, skaber de største resultater.

Globalt gælder:

- Varer og maskiner kan købes
- Kapital kan lånes
- Teknologi kan kopieres

derfor er virksomhedens konkurrencedygtighed i høj grad afhængig af den menneskelige kapital. At have de rigtige mennesker med de rette færdigheder og et miljø, hvor færdighederne får lov til at udfolde sig, skaber forspringet til konkurrenterne.

Hos FastResults arbejder vi derfor med, i partnerskab med vores kunder, at udvikle og pleje den menneskelige kapital. Langt størsteparten af den viden, der skaber succes er allerede til stede i virksomhederne. Vi hjælper med at få disse færdigheder aktiverede til deres fulde potentiale og tilføjer den viden, der mangler.

Historisk arbejder FastResults konsulenter med længerevarende relationer til kunderne og kendetegnes ved at være implementerings orienterede og arbejde lavpraktisk med at føre forandringerne helt til dørs.

Vi har lært det
på den hårde måde

Du kan skyde genvej

FastResults ApS

Langebjergvænget 8A
4000 Roskilde

T: +45 4694 9944

F: +45 3216 7395

info@fastresults.dk

www.fastresults.dk